



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

---

**Proiect finanțat din Fondul Social European**

**Programul Operațional Capital Uman 2014 – 2020**

**Axa prioritară 5:** Dezvoltare locală plasată sub responsabilitatea comunității

**Obiectiv specific 5.2:** Reducerea numărului de comunități marginalizate aflate în risc de sărăcie și excluziune socială din zona rurală și orașe cu o populație de până la 20.000 locuitori prin implementarea de măsuri/operațiuni integrate în contextul mecanismului de DLRC

**Proiect:** Dealurile Sultanului – dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova

**Contract proiect:** POCU/827/5/2/139968

## PLAN DE AFACERI

*(model)*

**Acordarea de subvenții (micro-granturi) pentru înființarea de noi afaceri în cadrul proiectului:**  
***Dealurile Sultanului – dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova***

**Activitatea 3.** Susținerea antreprenoriatului în cadrul comunității, inclusiv a ocupării pe cont propriu.

**Sub-activitatea 3.1.** Acordarea de sprijin pentru persoanele din GT pentru înființarea de afaceri sub forma unor servicii personalizate de sprijin prin consiliere în elaborarea unui plan de afaceri și suport în înființarea companiei



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

## 1. DATE GENERALE / CERERE DE FINANȚARE

1. Numele viitoarei firme: .....

**(se propun trei variante de denumire de firme în cazul rezervărilor de denumire care se fac la înregistrarea în Registrul Comerțului)**

2. Forma juridică de constituire

**SOCIETATE CU RĂSPUNDERE LIMITATĂ**    ▫  
**ÎNTRERINDERE INDIVIDUALĂ**            ▫  
**PERSOANĂ FIZICĂ AUTORIZATĂ**        ▫  
**ÎNTRERINDERE FAMILIALĂ**             ▫

3. Activitatea principală a VIITOAREI SOCIETĂȚI și codul CAEN aferent: .....

4. Codurile CAEN ale activităților pentru care a fost elaborat Planul de afaceri:

.....

**Cod CAEN principal:**

.....

**Coduri CAEN secundare:**

.....

5. Valoarea capitalului social al viitoarei firme (dacă este cazul) : .....

6. Adresa, tel/fax, e.mail al viitorului sediu social/sediu profesional: Comuna Provița de Sus, sat ....., nr. ...., tel:

7. Persoană/persoane de contact:

8. Asociați, acționari principali:

Numele și prenumele / Denumire	Domiciliu	Pondere în viitorul Capital %, dacă este cazul
	Comuna Provița de Sus, sat ....., nr....., jud. Prahova	100%



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

## 2. VIZIUNE, STRATEGIE

În acest capitol se vor da informații privind următoarele:

### A.

- Care este esența afacerii? Ce și cum anume va genera bani și profit?

Veniturile și profitul viitoarei firme vin din .....

### B.

- Care sunt "punctele tari" care te determină să crezi că vei avea succes? (ex: cunoștințe tehnologice, cunoștințe de management și marketing, cunoștințe de piață, pregătire în domeniu, experiența în domeniu (ca angajat al unor firme în domeniu), locația proiectului, capital, relații, capacitate de muncă, flexibilitate). În această secțiune faceți analiza swot a afacerii dumneavoastră.

Puncte tari: -	Puncte slabe: -
Oportunități: -	Amenințări: -
Puncte tari care stau la baza succesului afacerii: .....	



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

**C.**

- *Activități necesare implementării proiectului*

**D.**

- *Menționați activitățile relevante pe care le veți întreprinde în cadrul duratei de implementare a proiectului (12 luni de la data semnării contractului de finanțare)*

-

**3. RESURSE UMANE**

Numărul total de angajați pe care îl va avea viitoarea firmă:

Numărul total de angajați pe perioadă nedeterminată pe care îl va avea viitoarea afacere va fi de.....

Caracteristicile fiecărei poziții din viitoarea firmă, abilități și competențe

**3.1 Management**

Management:

<i>Nume și prenume</i>	<i>Funcția în societate și principalele responsabilități pe scurt</i>	<i>Experiență în domeniu</i>	<i>Studii/Specializări cu impact asupra afacerii propuse pe care persoana le are sau pe care le poate câștiga prin oferta de formare profesională</i>



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

			din cadrul proiectului "Dealurile Sultanului – dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova", alte cursuri de formare vizate de fiecare persoană
1.	.....	.....	.....
2.	.....	.....	

Reprezentant legal:

Nume și prenume M/F vârstă  
.....

Număr de locuri de muncă ce urmează a fi create în urma implementării proiectului

Total	
Din care de conducere	
De execuție	

#### 4. PREZENTAREA PROIECTULUI

##### 4.1. Descrierea proiectului de investiții

*Precizați în ce constă proiectul (înființarea unei capacități de producție/servicii; dezvoltarea portofoliului de produse/servicii; modernizarea/retehnologizarea) și care sunt principalele activități necesare pentru realizarea acestuia (ex: achiziție/modernizare/amenajare spațiu, asigurare utilități și achiziții specifice activității).*

.....

##### 4.2. Locație proiect și modul de asigurare cu utilități

.....



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

În cazul în care activitatea aferentă proiectului se va derula într-un alt spațiu decât cel în care se va stabili sediul social.

Asigurarea utilităților necesare (brânșamentelor existente, brânșamente necesare și estimarea costurilor aferente):

În cazul în care activitatea aferentă proiectului se va derula într-un spațiu închiriat precizați principalii parametri estimați:

.....

Dimensionare valoare de investiție.

PLĂTITOR DE TVA

SAU

NEPLĂTITOR DE TVA

### 4.3 Buget

#### a) Ajutor de minimis

Element investițional/element de cheltuială curentă	UM	Nr.	Preț unitar	Preț total
			LEI	LEI
<b>Asigurarea spațiului de producție</b>				
Chirie/construire cladire				
Amenajare spațiu				
<b>Echipamente de lucru:</b>				
1. ....				
2. ....				
n. ....				
<b>Materii prime și materiale</b>				
<b>Utilități</b>				
Cheltuieli cu energia electrică				
Cheltuieli cu apa				



UNIUNEA EUROPEANĂ

Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

Cheltuieli pentru încălzirea sediului				
.....				
<b>Cheltuieli cu personalul angajat</b>				
<b>Alte cheltuieli</b>				
<b>Cheltuieli cu publicitatea</b>				
<b>Servicii specializate – contabilitatea</b>				
<b>Diverse și neprevăzute</b>				
<b>TOTAL</b>				

## b) Aport propriu

<b>Element investițional/element de cheltuială curentă</b>	<b>UM</b>	<b>Nr.</b>	<b>Preț unitar</b>	<b>Preț total</b>
			<b>LEI</b>	<b>LEI</b>
<b>Asigurarea spațiului de producție</b>				
Chirie/construire cladire				
Amenajare spațiu				
<b>Echipamente de lucru:</b>				
3. ....				
4. ....				
n. ....				
<b>Materii prime și materiale</b>				
<b>Utilități</b>				
Cheltuieli cu energia electrică				
Cheltuieli cu apa				
Cheltuieli pentru încălzirea sediului				
.....				
<b>Cheltuieli cu personalul angajat</b>				
<b>Alte cheltuieli</b>				
<b>Cheltuieli cu publicitatea</b>				
<b>Servicii specializate – contabilitatea</b>				
<b>Diverse și neprevăzute</b>				
<b>TOTAL</b>				

## 4.4. Plan de finanțare a proiectului

Structura de finanțare a proiectului de investiții



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

Sursa de finanțare	Fără TVA	
	RON	%
Ajutor de minimis	108.397,53 lei	100 %
Aport propriu (pentru proiecte mai mari de 22.380 euro)	.....	.....
Total valoare de investiție	.....	.....

#### 4.5. Grafic de plată

	Trim.... - 2022	Trim ..... - 2022	Trim ...- 2022	Trim .... – 2022
	Concurs plan de afaceri	Înființare societate	Semnare contract de finanțare	Efectuare plată subvenție
Sumă solicitată	22.380 euro			

## 5. ANALIZA PIETEI

### 5.1. Poziția produselor/serviciilor societății pe piață comparativ cu cele ale concurenței.

Descrieți principalele avantaje/dezavantaje ale produselor/serviciilor dumneavoastră în raport cu cele oferite.

Avantajele pe care le are viitoarea firmă creată în cadrul proiectului "Dealurile Sultanului – dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna provița de Sus, județul Prahova" sunt:

- .....

Dezavantajele sunt:

- .....

### 5.2. Piața și promovarea noului produs/serviciu:

#### 5.2.1 Produsul / serviciul

Descrierea exactă a produsului/serviciului:

- În cazul produselor finite prezentați pe scurt o descriere fizică, caracteristici tehnice, performanțe, utilități, căror nevoi răspund, etc.
- În cazul serviciilor, descrieți trăsăturile caracteristice ale acestora, în așa fel încât să se înțeleagă la ce servesc serviciile prestate de dumneavoastră.





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

- În cazul comerțului, precizați grupele de produse pe care le veți vinde și aria de valorificare, dacă vânzarea este cu amănuntul sau cu ridicata și dacă veți furniza servicii specifice (post vânzare, transport, garanție, reparații, etc.)

.....

.....

### 5.2.2 Segmentul de piață

**Definiți piața dumneavoastră**(prezentați caracteristicile specifice ale segmentului dumneavoastră de piață, căror nevoi se adresează (de ex. alimentație, vestimentație, electro-casnice, birotică, turism, etc.)

.....

**5.2.3 Localizarea pieței dumneavoastră** (se va preciza amplasarea pieței – locală, regională, națională, internațională, etc. – cu detalii, dacă sunteți în posesia lor) și mărimea acesteia (nr. de clienți potențiali, mărime d.p.d.v. fizic și valoric). Care este distanța până la principalii clienți și care este modalitatea de distribuție a produselor/serviciilor?

.....

**5.2.4 Caracteristici ale cererii pentru produsul/serviciul dumneavoastră:** (cerere zilnică, anuală, de sezon, evoluția în ultimii ani și previzibilă.

.....

### 5.2.5. Concurenți potențiali

Prezentați concurenții pe grupe de produse/servicii și caracteristicile pe care le cunoașteți ale acestora:

Grupă produse/servicii oferite pieței	Denumirea fiemei/firmelor și localitatea
Produs/serviciu 1	
Produs / serviciu 2	
Produs / serviciu ..n	

## 5.3 Strategia de comercializare

### 5.3.1 Politica produsului.

Descrieți modul de prezentare a produsului/serviciului:

.....

### 5.3.2 Politica de distribuție

Menționați care sunt canalele dumneavoastră de distribuție – vânzări directe, cu ridicata, intermediari, prin agenți, la comandă, etc.



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

Dealurile Sultanului - dezvoltare locală prin furnizarea de servicii integrate în comuna Provița de Sus, jud. Prahova, cod 139968

### 5.3.3 Activități de promovare a vânzărilor

Prezentați metodele de promovare ce se vor utiliza (ex.: publicitate online, lansare oficială, pliante, broșuri).

## 6. PROIECȚII FINANCIARE

VENITURI	CHELTUIELI
Produse / servicii – enumerare .....	Elemente de cost – enumerare <i>Materii prime și materiale</i> <i>Salarii</i> <i>Utilități</i> <i>Alte cheltuieli</i>
Prețuri unitare ale serviciilor .....	Prețuri unitare ale elementelor de cost .....
VENITURI TOTALE <i>Pornind de la premiza: 21 de zile</i> <i>lucrătoare/lună, 8 ore/zi/lucrător</i> <i>Total lună = .....</i> <i>Total an = .....</i>	CHELTUIELI TOTALE Total cheltuieli lună = ..... Total cheltuieli an = .....
.....	.....
<b>PROFIT</b>	
Profit brut = ..... Impozit venit microintreprindere cu ..... salariat/salariați = ..... Profit net = .....	

## 7. JUSTIFICAREA NECESITĂȚII FINANȚĂRII PROIECTULUI

Beneficiile aduse de finanțare și de modul în care finanțarea va încerca să soluționeze problemele beneficiarului; ce aduce finanțarea în plus față de situația deja existentă; de ce este necesară finanțarea. Cum va contribui viitoarea afacere la creșterea bunăstării în comuna Provița de Sus, județul Prahova.